

Master | Contrat d'apprentissage |
RNCP 38178

Master Relations internationales - Parcours Défense et Dynamiques Industrielles (M_DEFENSE)

PRÉSENTATION

► Présentation de la formation

Le Master Relations Internationales, parcours Défense et Dynamiques Industrielles, vise à former de jeunes diplômés ayant vocation à devenir des cadres junior des industries de défense françaises et européennes (même si les débouchés sont essentiellement hexagonaux dans la mesure où il s'agit d'une industrie dite «de souveraineté»), et maîtrisant les techniques qui permettront leur insertion professionnelle dans les différentes directions stratégiques du secteur, tant dans le domaine commercial (marché intérieur et export) que dans le domaine juridique ou encore les département de la communication.

► Objectifs de la formation

À l'issue de la formation, les apprenants seront capables de :

- Faire de la veille sur les évolutions de son environnement ou écosystème, sur le dispositif français d'Intelligence Economique et anticiper les transformations et innovations possibles
- Piloter ou co-piloter la construction d'une vision stratégique, fixer des objectifs et donner du sens afin de piloter la mise en oeuvre des processus d'Intelligence Economique englobant les différents types de veilles, les leviers d'influence, le management des risques et la sécurité globale des organisations, d'élaborer une stratégie de propriété intellectuelle pour une entreprise innovante, etc.
- Fédérer et animer les acteurs internes et externes (gouvernance) dans un souci d'éthique afin d'appréhender les mécanismes d'influence (communication, lobbying, manipulation, déstabilisation, etc.) et les différents leviers possibles
- Développer des politiques et pratiques liés à des projets d'Intelligence Economique, de maîtrise de l'ensemble des sources d'information, d'animation d'un réseau d'experts et de relais d'influence, à des projets d'innovation et de conception d'un business model et d'un plan d'action commercial, etc.

► Métiers visés

Cadres junior des industries de défense françaises et européennes dans les principaux domaines ; contrôle des exportations, compliance, commerce, juridiques, analyste-veilleur, financements des contrats d'armement, droit des marchés publics, communication...

► Rythme d'alternance

Master 1: cours les jeudis et vendredis

Master 2: Cours les soirs de 18 à 21H et le vendredi toute la journée (sauf vacances scolaires Pâques, été et Noël).

► Dates de la formation et volume horaire

1 ère année : 10/09/2025 > 30/09/2027 (452 heures)

2 ème année : 11/09/2024 > 30/09/2025 (483 heures)

Durée : 2 ans

Nombre d'heures : 935h

ADMISSION

► Conditions d'admission

Pré-requis :

Outre l'examen du curriculum vitae universitaire, une attention particulière est portée aux stages effectués par les candidats, principalement dans le secteur des industries de défense.

A côté de ces stages, une participation aux séminaires de l'Ihedn ou encore le statut de réserviste sont considérés comme des atouts supplémentaires pour le recrutement. Le statut de sportif de haut niveau ou une excellence reconnue dans un domaine particulier.

Année 1 :

Les étudiants titulaires d'une licence de science politique, de droit, d'économie ou d'histoire ont une formation correspondant aux bases requises pour suivre la formation du M1 « Défense et dynamiques industrielles ».

Les étudiants titulaires d'un « bachelor » obtenu dans une université étrangère sont également invités à concourir si les dominantes de leurs études correspondent aux parcours privilégiés en France.

Les étudiants recrutés doivent maîtriser l'anglais comme langue de travail puisqu'ils seront amenés à travailler dans cette langue dans les entreprises qui les recruteront en apprentissage. La maîtrise d'une deuxième langue (plus particulièrement l'allemand) est également souhaitée.

Année 2 :

Sont autorisés à candidater les titulaires d'un M1 ou déjà titulaire d'un M2 juridique ou relations internationales, d'un Bac +4 d'un institut d'études politiques, les diplômés d'une école d'ingénieur ou d'une école de commerce ou en année de césure. Outre l'examen des résultats académiques, les candidatures seront évaluées en fonction de l'intérêt porté à la base industrielle et technologique de défense et à la connaissance de ce secteur, soit dans le privé, soit dans le public. Les équivalences avec les diplômes étrangers sont soumises à l'approbation de l'université.

► Modalités de candidature

Les candidatures feront l'objet d'un double traitement. A la suite de l'examen des dossiers,

accompagnés d'une lettre de motivation, les candidats sont déclarés admissibles. L'admission est décidée à la suite d'un oral d'un quart d'heure au cours duquel les étudiants sont invités à présenter les raisons de leur candidature en cohérence avec leur parcours antérieur et les raisons de leur intérêt pour le secteur des industries de défense. Le directeur du Master, le directeur des études et un ancien du Master, travaillant dans le secteur des industries de défense, composent le jury.

CONTACTS

► Vos référents FORMASUP PARIS IDF

Héloïse AVERLAN

contact@formasup-paris.com

Ghislaine BOURAS

Pour les publics en situation de handicap : consultez nos pages dédiées Apprenants et Entreprises.



► Vos contacts « École/Université »

MUSSEAU Dominique

dominique.musseau@u-paris2.fr

01 44 41 49 27

PROGRAMME

► Code RNCP 38178

► Direction et équipe pédagogique

Le but des interventions et cours, est de mettre l'étudiant en bonne position pour son embauche.

- Professeur Jean-Jacques Roche de l'Université Paris 2 Panthéon Sorbonne : Géopolitique et Théories de la sécurité

1^o Année

Pr J.J. ROCHE ; Introduction aux études RI

Col Samson ; La France et sa défense

J.J. ROCHE ; Défense Européenne

MdC J. BELIN ; Économie de défense

S. PETREMANT (NAVALGROUP), R. LEBERRE (NEXTER), M.TOLLET (ARQUUS) ; Communication
O.MELAMED ; Laurent LAVAIL et Anne-Marie Hunot-Schmitt ;Gestion et management des entreprises
J. MAGIDOFF ; Anglais
D. MUSSEAU (Université P-A); Module de l'alternance
Fabien GOUTTEFFARDE ; Introduction au études stratégiques
MdC J. BELIN ; Histoire de l'industrie d'armement

2° ANNEE

MdC Laurent TRIGEAUD ; Cadre juridique de la défense
Pr J.J. ROCHE ; Géopolitique et théorie de la sécurité
L. de ROCHEGONDE IRS ; Ethique et compliances
Xavier TRUEL ; DGA : Systèmes d'armes
R. MESSIN ; MBDA ; Contrôle des exportations : Commercialisation internationale des armements
Renaud BELLAIS ; MBDA ; Stratégie et avenir des industrie d'armements
Olivier MELAMED ; MBDA ; OFSSET
N. REGADE ; DGA ; droit des marchés d'armement
Diaz Pet ; SAFRAN groupe : Gestion des contrats d'armements
Pierre Elie FROSSARD ; MBDA ; Financement des exportations d'armement
Jean-Christophe ROHARD ; THALES : Négociation
C. KIEFFER, J.MASCARO ADIT ; Intelligence économique, veille et information
Didier KECHEMAIR ; IGA (CR) Gestion et contrôle des organisations
Pascal TALLON ; Cabinet Tallon&Boury : Lobbying
C. BREMON, D. GUEGEN (THALES, NEXTER) Ingénierie financière
D. MUSSEAU ; Séminaire des apprentis
directeurs ; Tutorats

► **Contenus des enseignements**

Spécifiques en fonctions des différents métiers des intervenants, comme par exemple compensation des contrats d'armement en fonction des achats d'armements.

	Volume horaire session -1 année 1	Volume horaire session -1 année 2
Programme détaillé de la formation		
Cadre juridique		24h
Géopolitique et théories de la sécurité		24h
Ethique et compliance		24h
Commercialisation des armements		24h
Système d'armes		24h
Stratégie et avenir de l'industrie de défense		21h
Droit des marchés d'armement		24h
Procédure de contrôle des exportations		24h
Gestion des contrats		24h
Financement des exportations		24h
Négociation		21h
Gestion et contrôle des organisations		21h

Intelligence économique	21h
Offsets	24h
Lobbying	21h
Séminaire des apprentis	72h
Ingenierie financière	21h
Produits stratégiques	21h
Introduction à l'étude des RI	24h
La France et sa défense	24h
Defense Européenne	24h
Economie de défense	24h
Communication	24h
Langue	48h
Management des entreprises	24h
Module de l'alternance	72h
Activité en situation	72h
Introduction au études stratégiques	24h

Histoire de l'industrie	24h
Droit des marchés publics	24h
Tutorats	15h
Activités commune avec 2° année	29h
Compliance et responsabilité sociale de l'entreprise	24h

► Modalités pédagogiques

Master 1: cours magistraux, tutorats, implication avec le M2 et travaux dirigés

MASTER 2 ; Cours magistraux, tutorats et ateliers.

- Voyage d'études 5 jours

► Contrôle des connaissances

Ecrits (partiels) et oraux

Contrôle continu

Année 1 :

Matières fondamentales (semestre 1): partiel (3h)

Matières fondamentales (semestre 2): grand oral

Travaux dirigés: contrôle continu

Année 2 :

Module Tronc commun : Partiel 3H

Module Professionnel : Grand Oral

Module métier : A la discrétion de chaque intervenant

Module mémoire : Soutenance 1H

Module Alternance (séminaire des apprentis) : en fonction des interventions : fiche, restitution, exposé

► Diplôme délivré

Diplôme national de niveau 7 du Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche

COMPÉTENCES

- Élaboration et pilotage de la stratégie et de projets d'Intelligence Economique (analyse du besoin en information, conception d'un cahier des charges, identification et mobilisation des acteurs et des réseaux internes et externes, déploiement et/ou mise en oeuvre, etc.)
- Mise en oeuvre et animation d'un dispositif de veille et d'Intelligence Economique et d'une stratégie de communication associée : communication d'influence, de crise et numérique.
- Piloter la transformation numérique des organisations : identification des technologies clés, analyse des usages, définition d'indicateur de réussite,.
- Prise de décision et/ou participation à des prises de décision (simulation en stratégie d'innovation de rupture, simulation en gestion de projets innovants, simulation en innovation de process, prévention des risques en termes d'identité numérique et de réputation, et gestion de crises)

► S'intégrer dans les services commerciaux et les services "achats"

- Maîtriser les instruments juridiques encadrant la vente des produits du secteur.
- Maîtriser le droit des marchés publics de l'armement et le droit encadrant la propriété industrielle, notamment dans les relations entre contractants et sous-contractants de droit privé.
- Etre en mesure, dans le cadre des services achats, de monter le dossier juridique définissant les responsabilités et obligations du maître d'oeuvre à l'égard du maître d'ouvrage.

► Maîtriser la réglementation encadrant l'exportation d'armements

- Etre directement opérationnel dans les services export, notamment par la maîtrise des formulaires de la CIEMG
- Etre pleinement conscient de l'environnement normatif encadrant le secteur aussi bien du point de vue national (loi Sapin 2) que du point de vue du droit européen et du droit international (convention OCDE de 1997, recommandation de 2009...).

▶ Allier connaissances juridiques, financières et du marché

- Préparer les dossiers de financements à l'attention des banques en combinant respects de la réglementation existante, exigences de la compliance et analyse du marché.
- Etre en mesure de formuler une offre, soit en tant qu'acheteur ou en tant que vendeur.

▶ Développer les instruments de veille dans le secteur

- Combiner connaissances techniques (droit et finances), connaissances des systèmes d'armes et connaissances géopolitiques pour fournir des instruments de compréhension des évolutions du marché de l'armement.
- Evaluer les capacités et suivre les évolution technologiques des systèmes d'armes.
- Promouvoir les codes de déontologie du secteur et le respect des règles de protection de la propriété industrielle.

▶ Communiquer sur la spécificité de la BITD

- Préparer les argumentaires devant être fournis aux banquiers et aux assureurs, notamment dans le cas de la vente de produits à double usage.
- Gérer les situations de crise.
- Etre en mesure de s'insérer dans les entreprises de lobbying intervenant auprès des institutionnels nationaux (commissions parlementaires) et européens.